



Die ClearEnergy ist eine junge Unternehmensgruppe die im Bereich der erneuerbaren Energien in Deutschland und im benachbarten Ausland tätig ist. Hohe Kompetenz und ein überdurchschnittliches Wachstum zeichnen uns aus. Zur Verstärkung unseres Teams im südlichen NRW Postleitzahl 5 (Homeoffice) suchen wir eine/n

Vertriebsmitarbeiter im Außendienst für südliches NRW (m/w)

Aufgabengebiet:

- Qualifizierter Vertrieb schlüsselfertiger Anlagen im Bereich Privatkunden, Landwirte und Industriekunden
- Gewinnung und Aufbau von Neukunden
- Auswertung und Analyse des Vertriebsgebietes
- Enge Zusammenarbeit mit Vertriebsleitung und Marketing bei speziellen Aktionen für bestehende und neue Kunden
- Durchführung von Vorträgen und Präsentationen
- Organisation der Kundengewinnung in Zusammenarbeit mit unserem kompetenten Innendienst
- Umsatz- und Ergebnisverantwortung

Anforderungsprofil:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von technisch erklärungsbedürftigen Produkten, idealerweise von Produkten aus dem Bereich der Photovoltaik
- Selbständige, zuverlässige und flexible Arbeitsweise
- Team- und zielorientiert
- Sehr gute PC Kenntnisse (MS Office/Outlook)
- Kontaktstärke, Verhandlungsgeschick, Abschlussicherheit
- Gute Umgangsformen und gepflegtes Erscheinungsbild

Wenn auch Sie in einem zukunftsweisenden Wachstumsmarkt Ihre Chance zu Ihrer beruflichen Weiterentwicklung sehen, wenn Sie gerne im Team arbeiten, wenn Sie glauben, dass Kommunikation und Kundennähe zu Ihren Stärken gehört, dann senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen bitte per E-Mail an

Absolute Diskretion sichern wir Ihnen zu.

ClearEnergy NRW GmbH
Schallbruch 33
D-42781 Haan
T: 0 2129 37506-28

E-Mail m.marquardt@clearenergygroup.de